

Gabriel Ivan Tudisco Page

EJECUTIVO DE VENTAS Y COORDINADOR DE OPERACIONES

A lo largo de mi carrera he adquirido experiencia en diversas áreas, destacando mis habilidades en ventas, atención al cliente y operaciones. Comencé en Sportline como vendedor, donde desarrollé mi capacidad de interactuar con clientes. Luego, trabajé en un call center, mejorando mis habilidades de comunicación y resolución de problemas. Después, fui agente de cobros, gestionando cuentas y pagos. Actualmente, soy ejecutivo de ventas y operaciones en una agencia de logística, aplicando mi experiencia para ofrecer soluciones eficientes a nuestros clientes.

 +507 6981-2796

 tudiscogabriel@hotmail.com

FORMACIÓN

2024 - ACTUALIDAD BARCELONA EUROPEAN BUSINESS SCHOOL

Máster en Administración y Dirección de Empresas + Máster en Gestión Logística y Gestión de la Cadena de Suministro.

2018 - 2023 UNIVERSIDAD INTERAMERICANA DE PANAMÁ, PANAMÁ

Licenciatura en Ingeniería en Transporte y Logística

2012- 2015 UNIVERSITA DI PERUGIA PER STRANIERI, ITALY

Licenciatura en Lengua Italiana

EXPERIENCIA

ENERO 2023 - ACTUALIDAD

EJECUTIVO DE VENTAS Y COORDINADOR DE OPERACIONES WAREHOUSE & LOGISTICS PARTNERS (WLP), PANAMA CITY

- Expansión de la Cartera de Clientes.
- Elaboración de Cotizaciones y Conocimiento del Mercado Global de Precios.
- Construir y Fomentar Relaciones con los Clientes.
- Transporte de Distribución y Trazabilidad a lo Largo de la Cadena Logística.
- Control y Gestión de Inventarios en Almacén.
- Elaboración y Análisis de Documentos Logísticos.
- Coordinar operaciones y documentos para garantizar el éxito del embarque y la satisfacción del cliente.

SEPTIEMBRE 2019 - DICIEMBRE 2023

AGENTE DE SERVICIO AL CLIENTE, CALIDAD Y COBRANZA. PLATINUM CARE SERVICES (INGLÉS 100%),

- Brindar Información a los Clientes por Correo Electrónico y Llamadas en Línea.
- Responder a las Consultas de los Clientes sobre Préstamos.
- Supervisar la Finalización de Proyectos.
- Gestionar Pagos.
- Ayudar a los Clientes con la Gestión de Préstamos.

MAYO 2019 - SEPTIEMBRE 2019

EJECUTIVO DE VENTAS SPORTLINE AMERICA, PANAMA

- Coordinar la Limpieza y Optimización del Almacén de Productos.
- Gestionar la Transferencia de Mercancías Entre Sucursales.

IDIOMAS

- Castellano | Nativo
- Inglés | Avanzado
- Italiano | Avanzado

HABILIDADES

Ventas y Negociación, Atención al Cliente, Gestión de Cuentas, Comunicación Eficaz, Resolución de Problemas, Logística y Operaciones, Adaptabilidad, Trabajo en Equipo, Gestión del Tiempo, Orientación a Resultados.