



Hoja de Vida

Luisa Fernanda Correa Mora

1. Datos Personales

Cédula: E-8-210940

Fecha de Nacimiento: 05/05/1989

Dirección: Casa I63, Calle Altafulla, Urbanización Montelimar, Panamá.

Teléfono Celular: 6919-8979

Correo electrónico: *luisacorreapanama@gmail.com*

Estado Civil: Casada

2. Perfil Profesional

Profesional con más de 12 años de experiencia en la realización de inventarios y auditorías, así como en la ejecución de estudios de factibilidad y estudios de mercado. A lo largo de mi carrera, he desarrollado habilidades para el hallazgo de puntos de mejora, lo que me ha permitido ofrecer recomendaciones estratégicas que optimizan los procesos operativos, mejoran la rentabilidad de las organizaciones y aseguran la precisión en la gestión de recursos.

He trabajado en diversos sectores, donde he liderado proyectos de auditoría que garantizan el cumplimiento normativo y la eficiencia operativa. Además, he llevado a cabo estudios de mercado que han proporcionado información valiosa para la toma de decisiones estratégicas. Mi capacidad para comunicar hallazgos de manera clara y efectiva ha facilitado la implementación de soluciones prácticas y ha fortalecido la colaboración entre equipos multidisciplinarios. Estoy comprometida con la mejora continua y la búsqueda de la excelencia en cada proyecto que emprendo.

3. Estudios Académicos

- Maestría en Formulación y Evaluación de Proyectos, Universidad San Martín, 2013 – 2014.
- Diplomado en Alta Gerencia, Fundación Universitaria San Martín, 2012 – 2013.
- Tecnólogo en Gestión de Mercadeo, Universidad Politécnico Grancolombiano, 2010 - 2013
- Pregrado en Administración de Empresas, Fundación Universitaria San Martín, 2009 - 2013.

4. Experiencia laboral

4.1. Consultor Senior En Gestión De Inventarios De Activos Fijos Y Existencias

Responsabilidades

- Valorar que los registros de inventario sean precisos y reflejen la realidad física de los productos o activos.
- Evaluar los niveles de existencias actuales y realizar análisis de rotación para identificar productos de alta y baja demanda.
- Analizar procesos de control interno y colaborar con otros departamentos para identificar áreas de mejora.
- Ofrecer recomendaciones estratégicas que optimizan la eficiencia operativa y minimizan riesgos financieros.
- Establecer puntos de control para la supervisión y seguimiento de los diferentes activos.
- Identificar cuellos de botella

- Estandarizar puntos de procesos para asegurar una línea continua en la producción
- Desarrollo de Sistemas de Gestión de Inventarios
- Diseño estrategias personalizadas para la implementación de procesos de levantamiento y valoración de inventarios de activos fijos y existencias.
- Preparar informes detallados sobre el estado del inventario y presentar recomendaciones a la alta dirección.

Proyectos

- Cemex Panamá (*Inventario de activos fijos*)
- Grupo Verde Azul (Bristol Panamá – Tryp Albroom – Buenaventura Golf & Beach – Santa María Hotel & Golf (*Inventario de activos fijos*)
- Hotel Hilton y Waldorf Astoria (*Inventario de activo fijo*)
- Manzanillo International Terminal Colón (*Inventario de existencia en el área de grúas*)
- Petróleos Delta (*Inventario de combustible*)
- Procesadora Monteazul (*Inventario de activos fijos*)
- Linde Company (*Inventario de existencias y cilindros a nivel nacional*)
- Tambor (*Inventario de activos fijos*)
- Tzanetatos / Lavery Panamá (*Inventario de activos fijos*)
- Compañía Climatizadora (*Inventario de existencias*)
- Luveck (*Inventario de existencias*)
- Oil Tanking (*Inventario de existencias*)
- Rocayol (*Inventario de existencias*)
- Bac Credomatic (*Inventario de activos fijos*)
- Tiendas Agropecuarias S.A (*Inventario de existencias*)
- VaxTrials (*Inventario de activos fijos*)

4.2. Consultor Senior en Evaluación y Formulación de Proyectos

Responsabilidades

- Evaluar la viabilidad financiera de proyectos, incluyendo la proyección de flujos de caja, análisis de costos y beneficios, y la identificación de riesgos financieros.
- Diseñar estructuras de financiamiento adecuadas que pueden incluir deuda, capital y otras fuentes de financiamiento, adaptadas a las necesidades específicas del proyecto.
- Desarrollar modelos financieros detallados que permitan simular diferentes escenarios y evaluar el impacto de diversas variables en la rentabilidad del proyecto
- Preparar informes y presentaciones para los stakeholders, resumiendo hallazgos, recomendaciones y el estado del financiamiento del proyecto.
- Trabajar en conjunto con otros especialistas involucrados en el proyecto, para garantizar que todos los aspectos estén alineados y se ejecuten de manera efectiva.

Proyectos

- RebounderZ
- Grupo Los Pueblos
- Versatec
- Hotel La Coralina
- Hotel Bahía Honda
- Hotel Aqua Longe

4.3. Consultor Senior en Valorización de Empresas y Análisis Financiero

Responsabilidades

- Realizar análisis detallados para determinar el valor de una empresa utilizando diferentes métodos, como el flujo de caja descontado (DCF), múltiplos de mercado y valor en libros.
- Evaluar la situación financiera de las empresas mediante el análisis de estados financieros, ratios y tendencias, para proporcionar una visión clara de su rendimiento y salud económica.
- Preparar informes y presentaciones que resuman los hallazgos de las valoraciones y análisis, dirigidos a clientes o partes interesadas, asegurando que sean claros y comprensibles.

Proyectos

- Niko's Café (Análisis de cuentas por cobrar)
- Econo-opticas (Valoración de empresa)
- Instituto Ferrini (Valoración de empresa)
- Sublimayor
- Lumi Materiales
- Sunny Travels Corp
- Proquimsa
- Paldesa
- Biomateriales
- General Solutions and Services

4.4. Consultor en estudios de mercadeo

Responsabilidades

- Realizar estudios cualitativos y cuantitativos para entender las tendencias del mercado, el comportamiento del consumidor y la competencia.
- Recopilar y analizar datos relevantes para extraer conclusiones que ayuden a tomar decisiones informadas
- Crear informes detallados que presenten los resultados de la investigación y las recomendaciones estratégicas
- Comunicar los hallazgos y estrategias a los clientes de manera clara y persuasiva

Proyectos

- Grupo Provivienda (Estudio de satisfacción de clientes)
- Grupo SuCasa (Estudios de marca y satisfacción de clientes)
- Encuesta Nacional de Opinión Pública

5. Competencias y habilidades

- Robusta capacidad para la gestión de datos e inferencia de información.
- Amplia experiencia en la evaluación de información financiera.
- Software: Uso avanzado de Excel, Word y Power Point
- Idioma: Inglés, B1 Intermedio

6. Referencias Personales y Profesionales

- Tony Caballero Alemán_ Latin America Region - Sales Manager at Portwest, +507 6239-7945.
- Alberto López Tom, Abogado Socio, De Castro y Robles., +507 6747-0755
- Yaneth Wong, Regente Farmacéutica, Linde Company, +507 6470-3308.
- Juan Dionisio Tavarez, Gerente Comercial, Daily Power WYX SRL, Santo Domingo R.D, +1 (849) 259-8088.
- Rosa Elena Hurtado, Oficial de Facturación, Servicios legales Lovill, 6433-1802