



EVEN H. CASTILLO SALAZAR

LICENCIADO EN ADMINISTRACIÓN DE EMPRESAS

CONTACTO



6112-6107



even.castillo19@gmail.com



<https://www.linkedin.com/in/even-castillo-salazar-51627215b/>

APTITUDES

- Responsabilidad
- Estrategias creativas
- Supervisión proactiva
- Orientación a resultados
- Comunicación Asertiva

EDUCACIÓN

• Universidad

Licenciado en Administración de Empresas con Énfasis en Mercadotecnia, Universidad Nacional de Panamá.

Estudios avanzados de Derecho y Ciencias Políticas, Universidad Latina de Panamá.

• Diplomado

Diplomado en Desarrollo y Gestión Corporativa, ADEN Internacional Business School.

DATOS PERSONALES

Nombre: Even Herol Castillo Salazar

Cedula: 9-712-358

Estado Civil: Casado

Dirección: Dorado Lakes, Ciudad de Panamá/Barriada Marbella, Santiago de Veraguas

Fecha de Nacimiento: 19 de diciembre de 1980

ACERCA DE MÍ

Licenciado en Administración de Empresas con Énfasis en Mercadotecnia, con 10 años de experiencia en el área de Telecomunicaciones y en el sector Gubernamental, gran interés de aportar mis conocimientos y experiencias a la organización, así como laborar en campos relacionados al mundo de las Ventas, Administración y Mercadeo, disponibilidad para viajar.

EXPERIENCIA LABORAL

- **Autoridad de Recursos Acuáticos (ARAP). (16 de julio 2019 a 30 de junio 2024)**

Director. Administración de personal y presupuesto estatal, velar por el cumplimiento de la Ley vigente de pesca y Manejo de la cosa pública.

- **Digicel Panamá. (9 de septiembre 2013 al 31 de mayo 2018)**

Gerente de Ventas en el área de Provincias Centrales, en los canales Prepago, Postpago y Retail, atendiendo ventas, mercadeo, negociación, apertura de mercado, capital humano y presupuesto.

- **Telefónica Movistar Panamá (2009 – 2013)**

Especialista de Trade Marketing (2009 a 2010)

Principales Funciones:

·Especialista de Trade Marketing en el área de Provincias Centrales y Panamá Oeste, donde lo principal fue la negociación para la colocación de la marca e imagen, en los comercios relacionados con el mercado de Telecomunicaciones y organización de eventos.

- **Supervisor de Ventas (2010 a 2013)**

Principales Funciones:

·Supervisor de ventas para las Provincias de Veraguas y Herrera, en el canal Prepago, Postpago y distribución de recarga en los canales especializados.
·Negociación y apertura de puntos de ventas en toda la región.
·Encargado de la apertura de mercado y crecimiento de la marca, con estrategias propias de ventas, para poder subir la base de clientes. Encargado de la apertura, manejo y crecimiento del canal móvil (Busitos).
·Logro y cumplimiento de metas de los diferentes canales, tanto prepago como Postpago.
·Manejo de personal, con más de veinte personas bajo mi cargo.

- **Ministerio de Comercio e Industrias. (2004 – 2009)**

Supervisor de Recursos minerales e Inspector Comercial

Principales funciones:

·Supervisar las extracciones y concesiones de minerales metálicos y no metálicos en áreas rurales e indígenas.
·Supervisar a todos los comercios, para verificar cumplimiento de la documentación necesaria y estipulada en la ley.

- **Original Estéreo. (2005-2009). Locutor de Radio**

Principales funciones:

- Encargado de las principales programaciones radiales y coberturas deportivas y noticiosas.

CURSOS Y SEMINARIOS

- Seminario de Locución (Universidad Nacional)
- Diplomado en Desarrollo y Gestión Corporativa, ADEN Internacional Business School.

REFERENCIA LABORALES

Carlos Testa: Consultor (6613-2360)

Higinio Alvarado: Gerente de ventas en Tigo (6615-0306)

OTROS CONOCIMIENTO Y HERRAMIENTAS

·Office (Word, Excel, PowerPoint), Ingles (Intermedio)
·Licencia de Locución Radio y Televisión, Manejo de redes sociales.